

Wanda Loskot przedstawia



**MILLION DOLLAR
LETTERS**

**Szesnascie Listów
Ktore Sprzedaja**

Robert Collier

WPROWADZENIE

Listy wysyłane zwykła poczta może być najmniej kosztowną formą sprzedaży - niezależnie od tego czy sprzedajesz produkty czy usługi. To może być także najtrudniejsza i najdroższa metoda. Wszystko zależy od tego w jaki sposób zaprezentujesz swoją ofertę zainteresowanym - jednym słowem zależy od tego co do nich napiszesz.

Żeby napisać list musisz umieć przekazać to co masz do przekazania w interesujący sposób, żeby utrzymało zainteresowanie czytelnika i, żeby to się łatwo czytało. Jednocześnie żeby taki list zdał egzamin, musi on skutecznie perswadować, bo w końcu chodzi o to, żeby czytający zrobił to o co go prosisz. Wymaga to wyjątkowych umiejętności i wieloletniej praktyki - pisanie listów, które sprzedają powierza się najlepszym copywriterom.

Robert Collier był już ogromnie znany za swoich czasów - przy jego pomocy przedsiębiorcy sprzedawali każdą możliwą do pomyslenia rzecz i usługę - maszyny i nawozy, książki i plany przeciwdeszczowe, akcje i wszelkiego rodzaju usługi. Jego listy zarabiały miliony dolarów dla tych, którzy zatrudniali. Nie ma się więc co dziwić, że dziś Robert Collier jest największą legendą w świecie pisania listów, które sprzedają

W tym zbiorze znajdziesz szesnastę listów, które kiedyś sam Collier wybrał jako najlepsze przykłady listów, które sprzedają. Ten wybór z pewnością nie był prosty, bo Collier napisał takich listów kilka tysięcy - ale wybór został dokonany i oto masz przed sobą właśnie te listy.

Wybierz spośród nich te, które się najbardziej nadają do twojego biznesu, zmień szczegóły i zastosuj w swojej działalności. Jeśli będziesz się na nich wzorować, ty też będziesz pisać listy, które sprzedają.

LIST #1

Ponizej jest tekst slynnego listu Colliera do ktorego byla przyklejona moneta jednego centa. To chyba najczesciej nasladowany list. W polskiej rzeczywistosci mozesz przykleic grosik, albo 10 groszy - tak czy siak koszt zaden, a efekt murowany, bo ta moneta zwraca uwage i nie sposob tego listu nie zauwazyc. To szczegolnie sie nadaje dla wszelkiego typu firm zajmujacych sie finansami - a wiec doradcy finansowi, sprzedawcy ubezpieczen itp.

Niewiele Warty Grosz Moze Zdzialac Cuda.

WSPANIALA RZECZ - Sila pieniadza zarabiac jak najwiecej!

Wystarczylyby tylko jeden grosz, oszczedzany co tydzien, poczawszy od poczatku powstania Stowarzyszenia Oszczednoscowo-Kredytowego, a dzis móglyby byc wart 75\$ - z czego 50\$ byloby czysta dywidenda. 1 dolar zaoszczedzony kazdego tygodnia, dzis uróslby do wartosci 7.500! OTO WLASNIE SPOSÓB NA POMNAZANIE PIENIADZA!

Bez wzgladu na przekonania, kazdy czlowiek zgodzi sie, ze Biblia zawiera w sobie wiele starych wspanialych prawd, znanych ludzkosci. Jedna z tych madrosi uznano za tak wazna, ze powtórzono ja w pierwszym rozdziale Biblii jeszcze co najmniej szesc razy, i wspomniano przez caly Nowy i Stary Testament.

Ta stara prawda brzmi: WSZYSTKO ZACZYNA SIE OD SWEGO RODZAJU ZIARNA! Zasadzisz ziarno kukurydzy a zbierzesz klosy. Zasiejesz chwasty, wyrosnie ich obfita ilosc. Zasiej monete, a po wielu dniach pomnozysz je w setki.

Zastanów sie, jakie plony chcialbys zebrac, za dziesiec, pietnascie lat? Moze bylyby to pieniadze, które pozwola Twoim

Szesnascie Listow Colliera

dzieciom pójsc na studia, lub na otwarcie ich własnego biznesu? Moze takie, które dadza Ci bezpieczenstwo? Finansowa niezaleznosc?

Jedyne, co musisz zrobic by wygrac, to isc do celu w wyznaczony sposób. Kwota 5.000 \$ czy 50.000 \$ to tylko wiele ziaren oszczednosci. Kazde 5.0\$ zaoszczedzone co tydzien w Stowarzyszeniu Oszczednosciowo-Kredytowym, przyniesie za 13 lat sume okolo 5.000\$, 25.0\$ wzrosnie do 25.000\$!

Prosze zauwaz jeszcze jedno wazne wyliczenie. Z owych 25.000\$, tylko 16.250 \$ jest Twoim wkladem własnym. Pozostale 8.750\$ to czysty zysk.

Czy znasz jakikolwiek inny sposób zdobycia 25.000\$ w sposób równie bezpieczny i pewny? I przy tak niewielkich kosztach? Czy znasz jakikolwiek sposób by zarobic 25.000\$, lub jakas inna sume, niewielkim kosztem, w dogodnych ratach, placac co tydzien nie tracac na wartosci pieniadza? Sa jak ziarna rzucone na zyzna glebe, które wzrastaja rok po roku, by po latach dac Ci wiecej, niz zasiales.

Jak duzo chcesz zarobic? 1.000\$, 5.000\$, 25.000\$? Jaka sume chcesz przeznaczyc swoim dzieciom na nauke, czy na ich wesele? Czy tez na rozkrecenie biznesu? Oto jedyny pewny, i prosty sposób na to, by móc to osiagnac. 1\$ miesiecznie od dzis to 1.000\$ za trzynascie lat. 5\$ to juz 5.000\$.

Od czego zaczniesz? Od dolara? 5\$? 10\$? „Zaczac, to polowa sukcesu” – mówił Antoniusz.

Zaczniesz dzis, czy jutro? Czy wypelnisz ten niewielki, zalaczony formularz, dolaczajac czek, banknot, lub przekaz pocztowy, i odsylajac to nam w kopercie? Czy zaoszczedzisz swój pierwszy dolar ze swojego 1.000, czy tez 25\$ ze swoich 25.000\$ juz DZIS?

Z powazaniem,

LIST #2

Ten list sprawil, ze sprzedawca chusteczek zarobil w ciagu kilku miesiecy ponad 200 tysiecy dolarow (i to tych dolarow ktore mialy o wiele wieksza wartosc niz dzisiejsze!).

Po kilku latach ten sam leter przyniosl mu dochod w wysokosci dwoch milionow - nic dziwnego, ze do dzisiaj ten list jest czesto nasladowany...

Oto Najbardziej Niezwykla Oferta, Jaka Kiedykolwiek Otrzymales!

Szanowny Panie ...,

Przez wiele lat, wśród klasycznie i dobrze ubranych mezczyzn, bylo w zwyczaju posiadanie chustek z wyhaftowanymi na nich inicjalami. Ale i do dzis ten zwyczaj pozostal, szczególnie do specjalnych i wyjątkowych okazji.

Dlatego tez, powstalo wiele kombinacji i stylów pisania inicjalów (dokładnie 630), tak duzo, ze prawdopodobnie zaden z domów towarowych nie ma ich wszystkich w ofercie.

W rezultacie, te dobrej jakosci chustki, haftowane na indywidualne zyczenie, kosztuja od 75 centów do 1\$ kazda (Twoja zona na pewno szybko to zweryfikuje).

My natomiast postanowilismy dostarczac je bez specjalnych zamówien, (w ilosciach pozwalajacych nam na niskie koszty), przesyłając je poczta wylaczenie do starannie wybranych ludzi biznesu, tych, którzy potrafia docenic te wspaniala mozliwosc ich posiadania.

Szesnascie Listow Colliera

I to własnie Pan jest jedna z tych osób, które wybralismy. Wszystkie cztery zalaczone sztuki posiadaja monogramy wylacznie z Panskimi inicjalami. Sa to chustki wysokiej jakosci, w pelnym wymiarze 18 cali kwadratowych, o starannie wykonzonych brzegach. Latwo sie Pan przekonana, ze tego rodzaju chustka, z inicjalami wyszytymi jedwabiem, moglaby kosztowac tylko 75centów.

Jesli zechce Pan je zatrzymac, bardzo prosimy o odeslanie nam pieniedzy. Ale nie 75centów, nawet nie 50, a tylko 1 \$ ZA WSZYSTKIE 4 SZTUKI. Wystarczy umiescic w kopercie zwrotnej czek, lub banknot i odeslac to na nasz adres.

Jesli Pan ich nie zatrzyma, prosimy wlozyc je powrotem do koperty, zakleic, a zalaczona naklejke i znaczek umiescic nad adresem i odeslac.

Czyz nie jest to uczciwy sposób robienia interesów? Dla nas to jedyny sposób, byśmy mogli sprawdzic, jaka rozsadna ilosc moglibyśmy sprzedac na poczatek.

Jesli zdecyduje sie Pan przeslac nam 1dolara, prosimy nie odsylac naklejki z zalaczonym znaczkiem. Dziekujemy! Kazdy pens jest wart zaoszczedzenia, przy sprzedazy naszych chustek w ten niecodzienny sposób.

Z powazaniem,

Ps. Jesli wie Pan o zblizajacych sie urodzinach, lub rocznicy kogos znajomego, na pewno bedzie pan szukal dla niego tak wyjatkowego prezentu, takiego jak nasze chusteczki z inicjalami. Dlaczego wiec by nie podwoic wplaty, która Pan do nas przesyła? Prosimy tylko o podanie inicjalów tej osoby, a od razu przesyłka trafi do Pana, lub bezposredni do tej osoby!

LIST #3

Czy drogie rzeczy mozna sprzedac przy pomocy listow?

TAK. Oczywescie, list to tylko jeden ze szczebli komunikacji, trzeba zaczac od jakiejs formy zbierania zapytan I trzeba podazac za tymi potencjalnymi klientami. Jeden list nie wystarczy, potrzebna jest cala seria listow, z cala pewnoscia - ale list moze byc podstawowa oferta.

Listy pomogle sprzedac nawet jachty wartosci 25 milionow dolarow!

Zeby sprzedac produkt wysokiej wartosci nie wystarczy jednak tylko jeden list. Potrzebna jest cala seria dzialan marketingowych, lacznie ze telefonicznym podazaniem, ze spotkaniami z zainteresowanymi itp. I cala seria listow.

Ten list byl najbardziej skuteczny w tej serii w zbieraniu zapytan od osob zainteresowanych kupnem urzadzenia watosci 2.500 dolarow - bardzo duza ilosc osob zaitneresowanych sie zglosila co bylo oczywiscie dopiero poczatkem w serii dzialan zmierzajacych do zamknienia transakcji...

Kiedy Miliony Tona w Sciekach!

Szanowni Panstwo...,

„Najdrozsze rynsztoki swiata” - tak nazwano kanaly, wybudowane w 1830 roku, których koszt budowy wyniósł 200.000.000 dolarów and were doomed by the locomotive. Jak Panstwo sadza, jak nazwano by dzis kanaly, które robotnicy wykopaliby w ulicznej, kosztownej nawierzchni, TYLKO PO TO,

Szesnascie Listow Colliera

BY UMIESCIC TAM RURY, KABLE CZY STUDZIENKE SCIEKOWA?

Prawdopodobnie bylyby to „najdrozsze rowy swiata”. JEDNAK ICH KOSZT MÓGLBY BYC ZNACZNIE MNIEJSZY, GDYBY DO WYKOPANIA ICH UZYTO URZADZENIA HYDRAUGER!

Cała prace wlozona w rozkopanie nawierzchni, i przywróceniu jej do stanu poprzedniego, mozna zastapic, skupiajac sie wylacznie na kopaniu samych kanalów. W jaki sposób?

Otóz Hydrauger kopie kanały POD POWIERZNIĄ ziemi. Moze wykonac kazdy rozmiar wywiertu, poczynajac od 2 i ¼ cala do 10 i ½. Pracuje z predkoscia 1 stopy na minute, A KOSZT TEJ PRACY TO TYLKO 10 DO 30 CENTÓW NA STOPE!

„W 1930 roku planowalismy zainstalowanie magistrali wodnej w nowo przylaczonym okregu” pisze Richland Township Water Co. of Windber, PA, „Przez okreg ten przebiegaly trzy autostrady. My bylismy jednak zobowiazani warunkiem, który zakazywal nam uszkadzac powierzchnie dróg. I to wlasnie Hydrauger pozwolil nam, w 1931 roku wykonac nasza prace, na takich wlasnie warunkach i do tego przy minimalnych kosztach. Nie znamy ani lepszego, ani bardziej ekonomicznego urzadzenia do tego rodzaju pracy. Cale przedsiwziecie zakonczyalismy mieszczac sie w mniej niz polowie planowanego budzetu.”

My również mozemy zaoszczedzic Panstwu ponad polowe wydatków. Prosze tylko pozwolic nam powiedziec, jak. Wystarczy tylko umiescic swoje dane na zalaczonej karcie, wyslac ja do nas, a otrzymaja Panstwo wszystkie niezbedne informacje. Zupelnie niezobowiazujaco.

Z powazaniem,

LIST #4

WYDAWALOBY SIE ZE TO NIEMOZLIWE...

Kiedy w dwudziestych latach USA zapanowala depresja i z trudem sprzedawalo sie nieruchomosci nawet za pol ceny bo ludzie nie mieli pieniedzy, wydawaloby sie, ze sprzedaz krzakow kwitnacych i nawozow do utrzymania trawnikow rozniez jest skazana na niepowodzenie.

A jednak mozna bylo - oto list, ktory skutecznie to sprzedawal...

Jak Przestac Sie Martwic o Kiepska Murawe.

Drogi sasiedzie,

Za Twoja zgoda, chcialbym zaproponowac Ci przeprowadzenie analizy gleby pod Twój trawnik w ogrodzie, aby okreslic - na moje wlasne ryzyko i koszt - niedobór jej skladników, oraz, co zrobic, by gleba znów byla zdrowa, silniejsza i pozwolila scislej rosnac zasianej murawie.

Z pewnoscia nie bedzie kosztowac Cie to ani grosza, ani tez do niczego nie zobowiazuje. Zamierzam przeprowadzic analize w jednym celu - uzmyslowic Ci, jak niewiele potrzeba, aby poprawic strukture gleby i umozliwic, by trawa rosła gesto i obficie.

Jak wiesz, gleba staje sie kwasna, lub zasadowa, jak tak samo jak Twój organizm. Wystarczy, ze pozwolisz by organizm stal sie zbyt zasadowy, czy kwasny, a skóra staje sie blada, pojawiaja sie wypryski i oznaki choroby. Tak samo jest z gleba. Pozwolisz jej stac sie zbyt kwasna czy zasadowa, a trawa Twojego trawnika wyrasta blada, plowieje, i porasta chwastami. Mozna

Szesnascie Listow Colliera

jednak zaradzic takiemu stanowi rzeczy, uzupełniajac skladniki gleby brakujacymi elementami.

Tak wiec czy pozwolisz nam na wykonanie chemicznej analizy Twojej gleby, i dostarczenie raportu – BEZ PONOSZENIA PRZEZ CIEBIE KOSZTÓW, ANI BEZ ZADNYCH ZOBOWIAZAN?

John Smith z Jamestown, napisal do nas:

„Nigdy nie przypuszczalem, ze tak niewielka zmiana w obchodzeniu sie z gleba moze tak szybko dokonac tyle zmian, i odbudowac stan murawy. Wasza analiza pokazala, jak mozna dzialac cuda.

Tylko Twoje imie i nazwisko, które umiescisz na dolaczonej do koperty kartce wystarczy, zeby odeslac Tobie ZA DARMO chemiczna analize stanu Twojej gleby, z dokladnymi wskazówkami, jakie brakujace substancje sa niezbedne. Podobna analiza, z kazdej innej firmy chemicznej, moze kosztowac co najmniej kilka dolarów.

Analizy wykonujemy wedlug kolejnosci zgloszen, jesli wiec zalezy Panstwu na czasie, prosimy o niezwloczne odeslanie zgloszenia, lub o telefon.

Z powazaniem,

LIST #5

Do tego slynnego listu byl przypiety banknot 100,000 markowy - co oczywiscie natychmiast przykuwalo uwage adresatow. List #10 pokazuje w jaki sposob mozesz zaadoptowac ten pomysl do swoich potrzeb poslugujac sie innym banknotem.

Ten list byl tak skuteczny, ze Wall Street Journal, dla ktorego ten list zostal stworzony oswiadczył, ze to byla najbardziej skuteczna kampania zdobywania czytelnikow jaka sie kiedykolwiek posluzyli.

CZY PRZYJMIESZ OD NAS BANKNOT Z REICHSBANK, O WARTOSCI 100.000 MAREK, LACZNIE Z GRATULACJAMI?

Szanowny Panie...

Jezeli ów zalaczony banknot German Reichsbanku, wart 100.000 Marek jest w stanie oplacic jedna minute Panskiego czasu, prosze uwazac sie za zajetego.

Tak, jest to najprawdziwszy banknot Reichsbanku, opublikowany przez Rzad Niemiecki. Przed wojna owe 100.000 marek warte bylo 23.820,00 dolarów.

Gdy jednak zakonczono te emisje banknotów, potrzeba bylo ich 10.000.000, by otrzymac marke warta równomiernie 24 centów w zlocie.

Oto co niekontrolowana inflacja zrobila z niemieckim pieniadzem. Tak szybko, jak nowa emisja zostala wznowiona, stara stracila na wartosci, tak dlugo jak jedyna szansa bylo inwestowanie pieniedzy w akcje lub towary, czy tez nieruchomosci lub cokolwiek czego cena byla w stanie pójsc w góre na tyle, zeby zniwelowac wartosc traconych pieniedzy.

Szesnascie Listow Colliera

Mozna powiedziec, ze cos podobnego, moze wydarzyc sie i w tym przypadku. Nawet przy doskonale kontrolowanej inflacji, wartosc pieniadza moze spasc, podczas gdy wartosc nieruchomosci, surowców czy innych dóbr moze wzrosnac.

Pytanie najwazniejsze, co takiego najbardziej traci na wartosci? A takze jaki wplyw ma inflacja, na różne galezie przemyslu?

W tym miejscu z pomoca przychodzi „Wall Street Journal”. Sluzy pomocnymi faktami w odpowiednim czasie, a wiedze czerpie pierwszych źródel. Mozna polegac na jego precyzji i dokladnosc. Lecz to nie wszystko. Fakty, jakie dostarcza kazdego dnia, interpretowane sa z punktu widzenia zarówno inwestora, jak i przedsiębiorcy, co pozwala na inwestowanie lub planowanie biznesu ze zrozumieniem tematu i mozliwoscia przewidywania.

„Wall Street Journal” jest źródłem informacji dla niezliczonej liczby statystyków, dzienników i działaczy na rynku. Informacje, za które placi sie wysokie opłaty, sa latwo dostepne na stronach dziennika „Wall Street Journal”.

Zalaczona kartka uprawnia Pana do SZESCDZIESIECIU KOLEJNYCH WYDAN „Wall Street Journal”, za jedyne 3 dolary. Lecz nie tylko. Bedzie mial Pan wpierw mozliwosc sprawdzic pierwsze PIEC WYDAN. Jesli okaza sie niezbyt dla Pana wystarczajaco jasne, jesli nie przedstawia wystarczajaco którejs z faz biznesowej czy finansowej dzialalnosci, prosze nas o tym poinformowac, a my anulujemy zgloszenie.

Czy spróbuje Pan? Pozwoli nam na dostarczenie TERAZ dokladnych informacji z samego centrum finansowego w kraju? Dostarczone informacje moga byc dla Pana warte wiecej niz kiedykolwiek. Czy przesle Pan do nas swoje dane JUZ DZIS?

Z powazaniem,

LIST #6

Koniec sezonu to plaga dla wlascicieli sklepow, ktorzy maja na polkach przedmioty z ubieglego sezonu. jak sie pozbyc tych resztek za cene, ktora wzbudzi zainteresowanie kupujacych a jednocześnie pozwoli na to by cos jednak na tym zarobic?

Ten list byl z powodzeniem wykorzystany do sprzedazy ksiazek - cena zostala zredukowana do 25 centow (co w tamtych czasach mialo o wiele wieksza wartosc niz dzis) i list pomogl w natychmiastowym sprzedaniu dwoch tysiecy zestawow.

Ten list byl tak skuteczny, ze pozniej sprzedano dodatkowo 6 tysiecy zestawow ksiazek poslugujac sie ta sama oferta. W podobny sposob wykorzystano ten pomysl do sprzedazy torb podroznych I wielu innych przedmiotow. Ponizej wersja ktora sprzedaje plaszcz.

Wielka Wyprzedaz Ostatnich 790 Plaszczy!

Szanowny Panie,

W ciagu ostatnich dwuch miesiecy, jakie zeszly nam na szalonej sprzedazy 21.000 zimowych plaszczy „Keep Warm”, nie mielismy czasu zwrócic uwagi na to, jak rozchodzi nam sie sprzedaz pod wzgledem wzorów i rozmiarów.

Teraz natomiast, gdy sezon zbliza sie ku koncowi, stwierdzilismy, iz pozostalo na dokladnie 790 sztuk, jednak W NIEKOMPLETNYM ASORTYMENCIE ROZMIAROWO-KOLORYSTYCZNYM.

Te, które nam pozostaly sa to plaszcz w kolorach ciemnoszarym, niebieskim, oraz w pieknej mieszance brazów. Do tej

Szesnascie Listow Colliera

pory sprzedalismy je w cenie ponad 47 dolarów. Nie mamy jednak pewnosci, czy rozmiary jakie posiadamy beda zgodne ze wzorem jaki Pan sobie zazyczy.

Na pewno dobrze Pan wie, jak wyglada sezon sprzedazowy tego asortymentu – towar, niesprzedany do Swiat Bozego Narodzenia z pewnoscia pozostanie nam do nastepnej jesieni.

W zwiazku z tym, zamiast martwic sie o nie do nastepnego sezonu, postanowilismy dokonac dosc sporej obnizki, i zaoferowac owe 790 sztuk bardzo eleganckich plaszczy, cieplych, o podwójnej teksturze czystej welny- za wyjatkowa cene 27.65 dolarów!

Jest to najnizsza z oferowanych dotad cen, za nasze wyjatkowe zimowe plaszcze „Keep Warm” Wystarczy chciec, a przekona sie Pan o ich zaletach – dobrym stylu, swietnej jakosci wykonania, i materialu - wartych 40 czy 50 dolarów.

Z powazaniem,

List #7

To krotsza wersja tego amego listu... - poprzedni byl jednakbardziej skuteczny...

Juz tylko 760 plaszczy pozostalych w sprzedazy.

Szanowni Panstwo ...,

Posiadamy w sprzedazy niewielka ilosc, bo juz tylko 790 plaszczy welnianych, o podwójnej strukturze materialu, w bardzo korzystnej, niskiej cenie. Jezeli ominiecie Panstwo taka okazje, stracicie tez szanse by zaoszczedzic na ich zakupie. Poniewaz jednak wciaz posiadamy ostanie 790 sztuk, macie Panstwo mozliwosc zakupic to, co zawsze chcielibyscie nosic: idealnie dopasowany, bardzo ladny i dobrej jakosci plaszcz zimowy. Z pewnoscia jest to niebywala okazja!

Jesli tylko, na zalaczonej kartce, wpisza Panstwo swoje dane, oraz trzy podstawowe wymiary, i odesla nam z powrotem, w zamian otrzymacie Panstwo od nas – idealnie pasujacy - plaszcz welniany „Keep Warm”, przesyłka platna z góry.

Plaszcz bedziecie mogli Panstwo zatrzymac PRZEZ CALY TYDZIEN. Jesli jednak Z JAKIEGOKOLWIEK POWOODU nie zechca Panstwo go zatrzymac, wystarczy odeslac go NA NASZ KOSZT. Jesli jednak przypadnie Panstwu do gustu, i nie zechca sie z nim rozstawac, wystarczy przeslac za niego tylko 27.65 dolarów – w tej niskiej cenie oferujemy pozostale 790 sztuk.

BRAK WPLATY – a wystarczy pocztówka. Prosimy jednak pamietac, taka okazja zaoszczedzenia pieniedzy nie powtórzy sie wiecej.

DYREKTOR

LIST #8

PRZYNETY

Kiedy chcesz złowic rybe, uzywasz jako przynete cos co dana ryba lubi. Jesli chcesz miec wiele zamowien, obowiazuje ta sama zasada.

Pewien klient chcial sprzedac torby podrozne, ale jakos nie bardzo mu to szlo, tylko 2-3% adresatow zgłaszalo sie z zamowieniami. Kiedy jednak zaoferowal kupujacym dodatkowo wieczne pióro opatrzone ich własnym imieniem i nazwiskiem wygrawerowanym na tym piórze, co oczywiscie bylo wkalkulowane w cene, liczba zamowien na torby podskoczyla wielokrotnie.

Szanowny...

Czy przyjmie Pan ode mnie, samo-napelniajace sie wieczne pióro, jego najnowszy model, a na nim pieczec z Pana nazwiskiem? Bylby to dowód wdziecznoscí za przysluge, o która chce Pana poprosic.

Prosze o niewielka przysluge, przyjemna i prosta do spelnienia.

Jak Pan wie, przez lata standardowym rozmiarem toreb podrózných bylo 18 cali, dokladnie tak jak w sllynych „Twentieth Century Bag”. Ostatnio jednak, wielu przyjaciól mówilo o tym, ze duzo bardziej woleliby je mniejsze, nieco lżejsze i niedrogié. Ale tez równie wytrzymałe, ładne i wyjątkowo wygodne, jak „Twentieth Century Bag”.

Szesnascie Listow Colliera

Chcielibysmy wypróbować jedna z nich – walizke, jakiej dotad nie wyprodukowano, oczywiscie w zadnej tez podobnej cenie.

Za kazdym razem, gdy bedzie Pan ja zapakowywal, bedzie Pan wdzieczny za OSZCZEDNOSC CZASU, dzieki jej wspanialym, wewnetrznym kieszeniom. We wnetrzu walizki znajdzie sie miejsce na wszystko, co potrzebne na podróz – i do tego prawie pakuje sie samo!

Ile razy odnajdywal Pan paste do zebów, czy krem do golenia, pomiedzy czystymi koszulami? Czy nie zdarzylo sie, by zawartosc buteleczki rozlala sie pomiedzy rzeczy?

W tej walizce moze Pan docenic nieprzemakalnych kieszeni, z wytrzymała i wysokiej jakosci guma. Zadna wilgoc sie nie przedostanie. Wszystkie piec kieszeni sa odporne na przeciekanie zelu do golenia, talku czy wody toaletowej – i wszystkim tym podobnych.

Po przeciwnej stronie walizki, na calej jej dlugosci znajduja sie kieszenie w których umieszcza sie: koszule, krawaty, bielizne, skarpety, oraz dokumenty jakie sa potrzebne, udajac sie w podróz.

Wszystkie kieszenie sa skladane i nie zajmują miejsca, gdy nie sa w uzyciu. One nie tylko umozliwiają spakowanie sie w polowie czasu, jaki zazwyczaj byl do tego potrzebny, utrzymują tez wszystkie rzeczy w idealnym porzadku, a na spodzie walizki pozostaje mnóstwo miejsca na wieksze rzeczy. Mnóstwo wolnego miejsca.

W tym momencie pisze list, do kilku naszych klientów, z prosba o wyrażenie opinii na temat naszych Toreb Podróżnych. Nazwalismy je „RedypaktBags” , ze wzgledu na różnorodnosc ich zastosowania.

Szesnascie Listow Colliera

Bylibysmy wdzieczni, gdyby zechcial Pan wypróbować ja przez 1 tydzień – używając podczas kolejnej podróży. Przekona się Pan, jak bardzo jest użyteczna, ładna, i jak oszczędza Panski czas. Proszę porównać ją z tymi, za które trzeba by zapłacić 12 czy 15 dolarów. A następnie proszę powiedzieć, co Pan i Panscy przyjaciele o niej sądzą.

To bardzo niewielka przysługa, a znaczy dla nas bardzo wiele. Mamy zamiar wprowadzić na teren kraju generalną ofertę sprzedaży „RedypaktBags”, lecz najpierw chcielibysmy poznać Panską opinię na ich temat.

Gdy tylko przysła mi Pan swoje dane, wyśle walizkę do przetestowania na cały tydzień – ZA DARMO. Pod koniec tygodnia, jeśli zechce Pan ją zatrzymać, może Pan to zrobić płacąc jedynie 7.95 dolarów. Jeśli nie, proszę odesłać ją na nasz koszt, informując nas o swojej opinii na jej temat. Będzie za to ogromnie wdzieczny.

Oczywiście, nasza specjalna oferta cenowa jest ważna tylko wtedy, gdy odesła Pan swoje dane od razu, podczas gdy Panska porada będzie dla nas zawsze oczekiwana i ważna.

Czy zatem zechce Pan umieścić swoje dane na dołączonej kartce i odesłać ją do nas?

Dziękuję za Panską uprzejmość.

Z wyrazami wdzięczności,

PS. Nowy model, samo-napełniającego się wiecznego pióra wyśle Panu razem z umieszczoną na nim pieczęcią z Pana nazwiskiem. Niezależnie, czy zatrzyma Pan „RedypaktBags”, czy nie, proszę przyjąć pióro jako prezent ode mnie, całkowicie bezpłatnie. Prezent, w zamian za przetestowanie „RedypaktBags”, i przekazanie nam swojej opinii.

LIST #9

Czasami dluzsza droga okazuje sie krotsza - szczegolnie jesli chodzi o to zeby kogos do czegos przekonac.

Gdyby ktos do ciebie przyszedl i powiedzial, ze moze umiescic cie na liscie Who'sWho (Kto jest Kto) jesli zaplacisz \$10, to bylyby oczywiscie, ze jedyny powod dla ktorego chca cie umiescic na tej liscie jest, zeby na tym zarobic. Prawdopodobnie bys wiec zrezygnowal.

Co by bylo gdyby jednak ktos podszedlby do tego temat nie wprost, ale bardziej taktownie - z innej strony. Oto przyklad w jaki sposob taka propozycja swietnie zdala egzamin...

Szanowna Pani ...,

Czy bylaby Pani na tyle mila, by zrobic mi przysluge? Obiecuje nie prosic o zbyt wiele.

Moze Pani pomoc w rozwiazaniu znaczacych problemow, z jakimi borykaja sie oficjalowie kobiecych klubow. Jak Pani wie, przez 34 lata, Women Club, bedacy na czele klubow w Stanach zjednoczonych, co roku rejestrowany byl w So & So of Women's Clubs.

W tym roku, sympozjum odbywajace sie pod przewodnictwem czolowych przedstawicieli Klubu Kobiet, ma rozwaza przylaczenie do So & So nowej sekcji „Kto jest Kim w Klubie Kobiet”, a co za tym idzie, wydanie krótkich notek biograficznych, o stanowiskach, jakie Pani otrzymala bedac czlonkiem klubu, oraz o Pani wybitnych osiagnieciach.

Szesnascie Listow Colliera

Dzialalnosc klubowa upowaznia Pania do reprezentowania tej dosc ekskluzywnej sekcji. Czy zechce wiec Pani przedstawic swoja opinie na jej temat?

Nie zobowiazuje to Pani do uiszczania zadnej naleznosci, aczkolwiek kazdy z czlonków, którego notka biograficzna ukaze sie w „Kto jest Kim” zostanie poproszony o zaprenumerowanie jednego wydania So & So. Wynika to z poniesionych na ten cel okreslonych kosztów wydawniczych.

Dla zdecydowanych mamy wyjatkowa oferte. Od stalej ceny wydania, 5.00 dolarów, udzielamy 15 % upustu dla chetnych na zakup przed jej publikacja – czyli 4.25\$. Równiez od tej ceny uwzgledniamy mozliwosc dalszych upustów w przypadku dokonania przedplaty.

Bedziemy Pani niezmiernie wdzieczni, za wyrazenie swojej opinii. Jesli wyraża Pani zgode, prosimy o wypelnienie zalaczonego formularza rejestrowego a w nim swoich danych kontaktowych Klubu, i wszystkich innych poszczególnych informacji wymaganych przez Edytorów. when you own or your club's activities bring your name into the news.

Zalaczona koperta zwrotna nie wymaga znaczków. Czy zatem nie lepiej wypelnic rejestracje juz TERAZ – trzymajac wlasnie koperte w rece, i wyslac ja na nasz adres?

Dziekujemy!

Z wyrazami uznania,

LIST #10

Kazdy oferuje okazje - przynajmniej kazdy twierdzi, ze jesli wezmie sie pod uwage wartosc i jakosc tego co oferuja porownujac to z cena, to jest to wyjatkowo niska okazyjna cena.

Ale tylko dlatego ze tak ktos twierdzi, nie znaczy, ze inni w to wierza. Musisz zrobic wiecej, zeby kogos przekonac do tego, ze twoja cena jest rzeczywiscie okazja. Musisz to uzasadnic.

Oto przyklad listu, ktory przyniosl niezwykle rezultaty z przekonaniu czytajacych, ze dostana cos niezwyklego, swietny przyklad uzasadnienia obnizki cen...

Szanowny Przedsiębiorco:

„Podaj swoja cene!” rzekl producent.

I my to zrobilismy.

Z pewnoscia wiesz, jak funkcjonuja fabryki – pracowicie i czesto w godzinach nadliczbowych, osiem czy dziesiec miesiecy w roku, w pozostale odpoczywajac. I podczas tych beczynnych miesiecy, jak w starozytnym Egipcie w czasach glodu, fabryki te pochlanjaja wiecej kosztów, niz podczas ich wzmozonej pracy.

Aby zapewni brak przestoju w fabryce, zaproponowalismy produkcje nowych „Carozy Robes”.

„Podajcie swoja cene” – uslyszelismy w odpowiedzi.

I podalismy ja. I bez zadnych pytan zostala zaakceptowana. Tym samym, mozemy teraz zaoferowac Panstwu Motor Rob za cene 9.85 dolarów za sztuke. Klienci twierdza, ze cena nierówna

Szesnascie Listow Colliera

nie zadnej innej z dostepnych w sklepach, czy gdziekolwiek indziej.

Folder, który Panstwu dostarczyliśmy, daje poglad na bogactwo i piekno wszystkich naszych luksusowych Robe. Oczywiście, okazje jak ta, nie trwaja dlugo. Kontrakt na produkcje mamy zaledwie na trzy miesiace, lecz zamierzamy osiagnac wystarczajaca ilosc – dla nieco ponad 300.000 klientów.

Dolaczona kartka przyniesie Panstwu jedna z tych pieknych Carozy Robes, na tygodniowe przetestowanie, CALKOWICIE ZA DARMO! Zadnych pieniedzy - zadnego ryzyka - zadnych zobowiazan. Tylko pocztówka.

„Dzięki temu zaoszczędzilem co najmniej 7.50 dolarów” pisze do nas John Smith z Clarksburg, gdy zobaczył swoją Robe.

Ta karta może być warta dla Panstw równie dużo, JESLI TYLKO PRZESLECIE JA DO NAS.

Z nadzieją na obopólną współpracę,

DYREKTOR

LIST #11

LIST Z DOLAREM

Oto najsłynniejszy list o którym kiedykolwiek slyszelismy - tzw. List z Dolarem. Przyczepiony do tego listu byl nowiutki banknot dolarowy, co spowodowalo prawdziw lawine odpowiedzi - 90%, co jest niespotykane w marketingu.

Autor tego oryginalnego listu powiedzial, ze wyslal 175 tysiecy listow, z czego uzyskal 270.000 dolarow. Ale to byl tylko poczatek, bo nastepne zamowienia zlozyly sie na sume 14 milionow dolarow!

Szanowny Panie Johns:

Oto dolar. Tak, to NAJPRAWDZIWSZY dolar – ladny i nowiutki. Prosze zatrzymac go – lecz mysle, ze po przeczytaniu tego listu, nie zrobi Pan tego.

Oto w czym rzecz:

Zainwestowalem tysiac dolarów w ludzka nature – ludzka zyczliwosc. Wyslalem tysiac listów, z tysiacem dolarów, do tysiacu losowo wybranych ludzi. Zrobilem to, gdyz wierze w ludzka uczciwosc – w to, ze ZADEN CZLOWIEK nie jest bez serca. I ze jedynym powodem braku pomocy tam, gdzie jest ona rzeczywiscie potrzebna, jest to, ze prosba ta nie jest WYSTARCZAJACO mocno wyrazona.

„I tu jest miejsce na misje, jaka ma do spelnienia kazdy z owego tysiacu dolarów – pokazac, jakie znaczenie ma WYRAZENIE tej potrzeby.

Ów tysiac jest datkiem, jaki chce przekazac na konto Blank Hospital, z nadzieja, ze kazdy odeslany dolar zostanie zwrócony

Szesnascie Listow Colliera

z malym datkiem – co najmniej jeszcze jednym banknotem dolarowym. A moze piecioma? Wierze, ze wielu bedzie tych, którzy przesla w liscie piec dolarów, dziesiec a moze i wiecej.

Prosze pamietac – zarówno mój dolar, jak i Panski, moga pomóc uposledzonym dzieciom.

Tak wiec czy KAZDY z nich wróci do mnie?

Czy kazdy dolaczy cos od siebie?

Czy ludzie okaza sie rzeczywiscie mili – czy zupełnie bezduszni?

Czy dokonalem dobrej inwestycji?

Jaka bedzie Panska odpowiedz na te pytania?

Z powazaniem,

LIST #12

SPRZEDAWANIE PAPIEROW WARTOSCIOWYCH

Czy mozna sprzedawac w listach akcje? Miliony dolarow zarobiono w ten sposob - kiedy jest to dobrze przemyslane, jest to najtanszy sposob sprzedawania w swiecie.

Najprostsze jest oczywiscie, wyslanie napierw niedrogiego listu, zeby wylonic tych ktorzy tego rodzaju inwestycje w ogole interesuja. Do tych, ktorzy sie zglosza po przeczytaniu tgo listu, mozesz wyslac pozniej cala serie dodatkowych listow, broszur, mozesz do tych osob tez dzwonic i umawiac sie na spotkania. Bediesz miec do czynienia juz tylko z tymi, ktprych to naprawde interesuje.

Oto Przedsiębiorstwo, Które Zapoczątkowało WSPANIALE FORTUNY DZISIEJSZYCH CZASÓW!

Szanowny Panie,

Człowiek tworzył żelazo i stal przez tysiąclecia. Potem nadszedł nowy proces, oraz człowiek o nazwisku Carnegie, który zdobył na tym kapitał. Ta magiczna zmiana, gdzie nagle zaczęto produkcję „ze stali”, przyniosła ludziom fortuny dosłownie z dnia na dzień.

Przez tysiące lat wazono piwo. Lecz nadeszła Prohibicja, i praktycznie całkowicie zamknięto przemysł. Browary rozebrano a ich załogi przepędzono na cztery wiatry.

LE CZ PRZYSZEDŁ CZAS, GDY, PREZYDENT ROOSVELT, ZA JEDNYM POCIĄGNIĘCIEM PIÓRA, ZMIENIŁ TO CAŁKOWICIE, A ZAPOTRZEBOWANIE NA PIWO WZROSŁO Z DNIA NADZIEN.

I BYŁO WIEKSZE, NIZ KIEDYKOLWIEK ZAOBSERWOWANO W CALYM KRAJU.

Zapasy w kilku czynnych, dobrze zaopatrzonych browarach, wzrosly z dnia na dzien jeszcze bardziej. Ich wartosc wzrosła w ciagu dwóch tygodni o 48%, podczas gdy sredni wzrost pozostalych zapasów tylko o 6%.

Lecz to byl tylko poczatek.

Wlasciciel dobrze zaopatrzonych magazynów mógł tylko patrzec, jak rosnie ich stan, do równie niebywałych rozmiarów, jak za czasów stali Carnegiego. Browary w dzisiejszych czasach z pewnoscia obserwują wzrost jeszcze wiekszy.

Jest jeden browar, który od 77 lat należy do tej samej rodziny i wciaz funkcjonuje, posiadajacy okazala fabryke i dobra, stara nazwe, i który nie jest zwiazany z zadnym z rynkowych inwestorów. Dla nas moze to byc okazja do ogromnych mozliwosci i zysków, jakie moze miec mniejszy przedsioborca.

Czy pozwoli Pan nam opowiedziec o tym nieco wiecej?

Z powazaniem,

Szesnascie Listow Colliera

LIST #13

ZAPEWNIENIE ZAPYTAN O KSIAZECZKE

Jak mozesz latwo znalezc ludzi zainteresowanych nowymi kursami, zestawami ksiwazek itp?

Oferujac dobrze wybranej grupie docelowej wyslanie im gratisowej ksiazeczki, ktora zainteresuje tylko tych ktorzy chca posiadac dana wiedze. Encyclopedia Britannica na przyklad oferowala ksiazeczke opisujaca slowami Dr. Eliota z Harvardu co jego zdaniem powinno byc podstawa wiedzy wyksztalconych ludzi - tym samym pozwolilo to wyłowic ludzi zainteresowanych seria wybranych przez niego ksiazek.

Ponizej jest list, stworzony wlasnie po to, zeby wyluszczy z dlugiej listy mailingowej tych, ktorzy sa zainteresowani uczeniem sie sztuki przemawiania. Jest to jeden z najskuteczniejszych listow tego rodzaju.

**Oferowane teraz pierwszy raz:
SEKRETY SKUTECZNEGO PRZEMAWIANIA - GRATIS!**

Szanowny Panie,

Z przyjemnoscia przeslemy na Pana zyczenie, jedna z najczesciej omawianych ksiazeczek, jaka kiedykolwiek napisano. Kosztuje tylko jednego centa - tyle co znaczek, dzieki któremu odesle Pan do mnie zalaczona karte.

Broszura nosi tytul „Sekrety Skutecznego Przemawiania”. Glowna jej czesc zostala napisana przez chyba najbardziej wzietego mówce dzisiejszych czasów, czlowieka który zarobil dzieki swoim wykladom ponad 4.000.000 \$, i dzieki tym

Szesnascie Listow Colliera

pieniadzom wyslal mlodych ludzi na studia. Jest nim Russell Conwell, autor ksiazki "Diamentowe Pola".

Sekrety skutecznego przemawiania powinien przeczytac kazdy z kadry zarzadzajacej, który kiedykolwiek musial stawic czolo nieprzyjaznie nastawionej publicznosci, niezaleznie, czy sklada sie ona z jednej osoby, czy z tysiac.

Ksiazeczka nie zawiera typowych regul czy zasad, za to kilka rozsadnych i niezbednych prawd, które Conwell wybral sposcrod tysiac swoich wystapien, a które uwaza za najbardziej niezbedne. Sa radykalne i inspirujace. I calkowicie za darmo!

Panskie nazwisko i adres, przeslane do nas, pozwola odeslac Panu jeden egzemplarz „Sekretów skutecznego przemawiania”, z dolaczonymi gratulacjami. Od razu polubi Pan te ksiazeczke. Jest krótka, ale tresci ma mnóstwo. Za kazdym razem, gdy bedzie Pan ja czytac, zrozumie Pan, skad u Conwella tylu entuzjastów, chwytajacych kazde jego slowo.

Mówiac otwarcie, chcemy sluzyc pomoca wszystkim pracownikom szczebla kierowniczego, własnie za pomoca tej własnie, nowej metody Publicznego Przemawiania – metody uderzajacej i prostej, odnoszacej wciaz zadziwiajace sukcesy, atakujacej caly kraj, jak burza.

Czy wykorzystysta Pan te zalaczona pocztówke JUZ TERAZ?

Z powazaniem,

LIST #14

Artykuły sportowe świetnie nadają się do tego by je sprzedawac w listach, szczególnie jeśli możesz zdobyć listę mailingową osób zainteresowanych konkretną dziedziną sportu. Przynęty dla wędkarzy, kije i pileczki golfowe, rakietki tenisowe i cała plejada innych artykułów sportowych sprzedawana była z powodzeniem w listach. W Baltimore jest nawet firma, która sprzedaje siodła jezdzieckie w ten bezpośredni sposób i odnoszą zaskakująco świetne rezultaty.

Oto list, który sprzedawał specjalne szkła polowe dla myśliwych - i to w wielkich ilościach. Główna idea tego listu może być zastosowana w dziesiątkach innych produktów dla sportowców.

Od Teraz Daleka Odległość Jest Blizsza **DZIEKI MAGICZNYM OCZOM, KTÓRE WIDZA NA MILE!**

Drogi Przyjacielu,

Oto wspaniała możliwość, by uprzyjemnić jeszcze bardziej Twoje podróże, by dać Ci „najlepsze miejsca” podczas sportowych wydarzeń, przybliżyć Ci wszystko, co chcesz dostrzec, dzięki MOCY OWYCH MAGICZNYCH, OSMIU SOCZEWEK!

Czteromilowe Oczy - to jest to, co dzięki nim otrzymujesz. Możliwość objęcia sporych odległości, jak w bajce o siedmiomilowych butach.

Dla myśliwego, są one koniecznością. Turysty, czy podróżnikowi dodają jeszcze więcej zapału i radości ze zwiedzania. Dla amatorów sportu, są jak najbardziej pożądane i najdroższe zarazem miejsca na trybunie.

Szesnascie Listow Colliera

A do tego, jeszcze przez krótka chwile, sa do zdobycia za mniej, niz cena pojedynczej miejscówki!

Jak wiesz, najlepsze okulary sa produkowane w Centralnej Europie. I na pewno wiesz dobrze w jakich warunkach – najlepiej wykwalifikowani rzemieślnicy trzudza sie nad soczewkami miesiacami. Co z tego wynika? To, ze taka okazja moze juz sie nie przydarzyc. Okazja o jakiej nawet mysmy nie snili. Ceny juz teraz rosna i pozostaja sztywne. Lecz kilka tygodni wczesniej mozna bylo zdobyc owe okulary w tak niskich cenach, ze wydawaly sie wrecz upominkiem.

Mielismy mnóstwo, ekstra-mocnych par „Officerskich Szkiel Polowych”, przywiezionych do nas, w tych cenach, miesiac temu. Zostaly odpakowane i sprawdzone. Sa piekne. Pokryte zostaly duzymi, achromatycznymi soczewkami do uzytki w dzien i w noc, wyposazone w kompas i w mozliwosc ustawiania skali. Sa najmocniejszymi szklami tego rodzaju, jakie kiedykolwiek widzielismy, w takiej cenie.

Gdy to pisze, mam przed soba na biurku jedna ich pare. Moge przez nie dostrzec, druty wysokiego napiecia, stojace na wzgórze, pare mil stad, moze tez obserwowac kazdy ruch budowniczych. Gdyby byli pilkarzami, mógłbym ich widziec doskonale z kazdego siedzenia.

A powody? Szkla te zostaly wykonane na uzytek Armii Oficerskiej, i one po prostu musza byc dobre. Sa to 8-soczewkowe Galilejskie Szkla Polowe, posiadaja kompas, oraz skórzany futeral, których standardowa cena sprzedazy to niemal 30 dolarów. Poniewaz jednak to ostatnie pary, pozwole bys mial je za cena tylko 7.95 dolarów!

Lecz jesli na zalaczonej kartce przeslesz mi dane natychmiast, wysle do Ciebie pare na przetestowanie ZA DARMO przez 1 weekend.

Szesnascie Listow Colliera

NIE WYSYLAJ PIENIEDZY! Wystarczy nazwisko i adres na zalaczonej kartce, a dostarczymy Ci pare ekstra mocnych, *-soczewkowych „Officerskich Szkiel Polowych”. Wszystko to na nasz koszt i ryzyko. WYPRÓBUJ JE!

Porównaj je z tymi, które sa w sprzedazy w cenie 30 do 40 dolarów za pare. Jesli nasze okaza sie nie tak wyrazne, mocne, niezadowolajace w jakikolwiek sposób – odeslij je. Jesli nie chcesz ich z jakichkolwiek innych powodów – zwróc je. W przeciwnym razie, za jedyne 7.95 dolarów, mozesz stac sie wlascicielem niekonczacego sie zródla przyjemnosc i uzytecznosc. Tak wiec, czy zechcesz wypróbować pare tych Magicznych Oczu? O ile zamiescisz swoje dane na kartce i odeslesz ja do nas. Nigdy wiecej taka okazja sie juz nie przydarzy.

Z powazaniem,

LIST #15

POSLUZENIE SIE PRESJA

Chcesz zaczac sprzedawac poslugujac sie listami? Oto list, ktory przyniosl ponad milion dolarow w ciagu pierwszych szesciu miesiecy.

Kazdy chce wiecej zarabiac. kazdy chce widziec jak sie jego pieniadze pomnazaja. Jesli zapytasz w pierwszych slowach listu czy twoj czytelnik chce pomnazac pieniadze, masz jego uwage - jesli potrafisz mu udowodnic, ze mozesz go tego nauczyc, masz murowane zainteresowanie. W porownaniu z tym spowodowanie, zeby zamowil, to juz drobny detal.

Ten list wywiera presje - z pewnoscia zbyt wiele presji dla pewnych projektow, to nie jest list dla kazdego. Ae jesli jestes w stanie to nasladowac, ten list jest niezwykle skuteczny....

Szanowny Panie ...,

Chcialby Pan zobaczyc 1 dolara ktorego wartosc wzrasta to 60\$? 8\$ do marca wzrastajacych do 500\$? Prosze pozwolic powiedziec mi, jak to sie to stanie:

W przeciagu kilku dni, mam zamiar przeslac Panu zestaw siedmiu ksiazeczek. Prawdopodobnie beda one zupełnie niepodobne do tych, jakie kiedykolwiek Pan przedtem widzial. Oto dlaczego:

Te ksiazeczki sa O PANU!

Otóz pokaza one, ze wykorzystuje Pan jedynie niewielka czesc swoich mozliwosci. Lecz w podswiadomosci – jak ja nazywaja

Szesnascie Listow Colliera

naukowcy - zyje uspiony Olbrzym, który obudzony, moze doprowadzic Cie do slawy i fortuny, niemalze z dnia na dzien! Ten Geniusz Twojego Umyslu jest tak potezny i zdolny spelniac kazde Twoje zyczenia, jak ów duch z lampy Aladyna.

Sprawia, ze bedziesz snil na jawie, Twoje wizje wlasnych osiagniec, fortuna, zdrowie i szczescie – STANA SIE RZECZYWISTOSCIA. Nie za piec, dziesiec, czy pientnascie lat, ale TU I TERAZ, A.D. 1925!

Mam zamiar przeslac Panu owe ksiazeczki – nie zobowiazujac Pana do niczego- aby przez tydzien, na moje ryzyko i mój koszt, mógł Pan je sam wypróbować.

Jest tylko jedna rzecz – nie chce wysylac ich bez Pana zgody. Moze Pan to zrobic, dzieki zalaczonej „Karcie Grzecznosciowej”.

Ksiazeczki trafia do Pana, bez absolutnie zadnego zobowiazania z Pana strony. Nie musi Pan za nie placic. Mozna zwrócić je z JAKIEGOKOLWIEK, czy nawet BEZ powodu.

NATOMIAST W TYM MIEJSCU CHCE POWIEDZIEC O NAJWAZNIEJSZEJ RZECZY!

Jesli rzeczywiscie odnajdzie Pan w nich wszystko to, co o nich napisalem (prosze je osadzic samemu), jaka sume, w takim przypadku, bylby Pan sklonny za nie zaplacic? 30 dolarów? 50? A moze 100? Tyle kosztuja kursy, które zwykle tylko obiecują przedstawic Ci sposób, jak wykonac jakies dzialania. Oczywiscie, jesli choc w polowie potrafią dzialac tyle, o czym ja mówilem, na pewno sa warte tej ceny – lub nawet wiecej!

Cóz, gdyby jednak zechcial Pan zatrzymac te ksiazeczki, nie musi Pan placic za nie 50, czy 100 dolarów, ani nawet ich stalej ceny 13.50\$. Proponuje Panu SPECJALNA, WSTEPNA CENE ZA WCZESNIEJSZEJ WYDANIE, czyli 6.85 dolarów! (Jesli preferuje Pan wygodniejsza forme zapłaty, moze Pan wplacac miesiecznie 1 dolara, przez okres osmiu miesiecy.)

A TO NIE WSZYSTKO!

Jezeli w przeciagu 6 miesiecy, Panski 1 dolar nie wrosnie do wartosci 60\$, jesli kwota która zaplacil Pan za Kurs, 6.85\$, nie przyniesie Panu 500 dolarów, jako DODATKOWEGO DOCHODU – moze Pan wtedy odeslac do mnie wszystkie ksiazki, a ja z checia zwróce Panu wszystko co do centa. W mojej ofercie nie ma zadnych warunków, zadnych dodatkowych zobowiazan. Jesli w przeciagu 6 miesiecy, dzieki tym malym ksiazeczkom, nie odnajdzie Pan garnka zlota u stóp teczy, bedzie to znaczylo, ze nie sa on przeznaczone dla Pana. Wystarczy wtedy odeslac je do mnie, i odzyskac pieniadze!

LIST #16

UZYWANIE ELEMENTOW TY, PAN, PANI, itp.

W siwrcie reklamy uwaza sie, ze ogromny biznes we wschodniach stanach USA zbudowano tylko na czterech listach, ktore opieraly sie na tym, ze glownym ich tematem byl adresat.

Oto jeden z najskuteczniejszych listow z tej serii czterech listow..

Szanowny Panie ...

Czy zechcialby Pan podac mi tylko dwie informacje o sobie?
Panski wzrost i wage?

Chcialbym wyslac Panu nasz wyjatkowy, nieprzemakalny plaszcz przeciwdeszczowy „Rainproof”, (zaprojektowany dla wyjatkowych ludzi biznesu), w celu przetestowania go Przez Pana za darmo. Wlasnie w tym celu potrzebuje Pana wymiarów.

W calym kraju, juz ponad 36.000 Biznesmenów nosi nasze plaszczki podczas deszczu. Lecz nie tylko. Otóz dla KAZDEGO naszego klienta, który chce dobrze wygladac, zarówno jesienia jak i zima, „Rainproof” bedzie spelnial zarazem DWIE FUNKCJE. Na deszczowe dni bedzie doskonalem plaszczem chroniacym od deszczu, i eleganckim paltem na burzliwe i wietrzne dni.

Wszyscy, sposcród ponad 36.000 Biznesmenów i przedsiebiorców, którzy w przeciagu dwóch lat zakupili u nas owe plaszczki, zaplacili za nie kwote pomiedzy 17.85 do 23.50 dolarów za sztuke.

Szesnascie Listow Colliera

Jednakze, PRZEZ TEN JEDEN JEDYNY MIESIAC, OFERUJEMY NASZE PRZECIWDIESZCZOWE PLASZCZE W WYJATKOWEJ, I W NAJNIZSZEJ OD DWÓCH LAT CENIE - 16,65 DOLARÓW!

Pisze do nasz Pan John Jones, Wiceprezes i Główny Księgowy firmy Blank Cement Co.:

„Nigdy przedtem nie byłem tak usatysfakcjonowany z zakupu. Przez lata szukałem takiego płaszcza, jak „Rainproof”, który byłby idealny na kazda okazje, i w którym czulbym sie tak doskonale.”

To jeden z setek listów i telegramów, jakie nadesłali do nas Panowie, którzy zakupili „Rainproof” i którzy byli zaskoczeni jego doskonałym stylem, uzytecznoscia i dobra cena.

Tak wiec, czy nie zechcialby Pan umiescic na zalaczonej karcie swoich wymiarów i odeslac ich do nas? Płaszcz, dokladnie w Panskim rozmiarze, zostanie wyslany poprzez Parcel Post, a Pan, za darmo, mógłby PRZEZ TYDZIEN osobiscie go przetestowac. Jesli nie przypadnie Panu do gustu, nie okaze sie tym, czego sie Pan spodziewa, mozna go bedzie odeslac z powrotem na nasz koszt. A my podziekujemy Panu za danie nam mozliwosci zaprezentowania go Panu.

Prosze jednak pamietac, ze to jedyny taki miesiac, w którym „Rainproof” ma te najnizsza w tym roku cene - 16.65 dolarów!

Wiec czy nie warto skorzystac z tej WYJATKOWEJ OFERTY, i wrzucic list do skrzynki JUZ TERAZ??